

تعليم لخدمات الإدارة تعلن عن نتائجها المالية لعام ٢٠٢١/٢٠٢٠

الشركة تنجح في تنمية الإيرادات ومعدلات الربحية بشكل قوي خلال عام ٢٠٢١/٢٠٢٠ بفضل استمرار الأداء الجيد لجامعة النهضة بني سويف

القاهرة في ٣١ أكتوبر ٢٠٢١

أعلنت اليوم شركة تعليم لخدمات الإدارة (كود البورصة المصرية TALM)، وهي الشركة الرائدة في مجال خدمات التعليم الجامعي بالسوق المصرية، عن النتائج المالية والتشغيلية للعام المالي ٢٠٢١/٢٠٢٠ المنتهية في ٣١ أغسطس ٢٠٢١، حيث بلغت الإيرادات ٦٠٢,١ مليون جنيه، وهو نمو سنوي بمعدل ٣٣,٧٪. كما ارتفع صافي الربح بمعدل سنوي ٢٨,٧٪ ليبلغ ١٨٥,٣ مليون جنيه خلال عام ٢٠٢١/٢٠٢٠، مصحوباً بوصول هامش صافي الربح إلى ٣٠,٨٪، مقابل ٣٢,٠٪ خلال العام السابق.

ويرجع ذلك النمو الملحوظ للإيرادات إلى زيادة متوسط المصروفات الدراسية للطلاب بنسبة ٢٠,٥٪ وارتفاع عدد الطلاب الجدد بجامعة النهضة بني سويف (NUB) بنسبة ١٢,٥٪، وهو ما يعكس قدرة الشركة على الاستفادة من الموافقات التي حصلت عليها لزيادة الطلاب بالإضافة إلى الكليات التي تم إطلاقها مؤخراً بمصروفات أعلى. ورغم الزيادات المذكورة في المصروفات الدراسية إلا أنها لا تزال تنافسية بجامعة النهضة بني سويف مقارنة بالجامعات الأخرى، وهو ما يؤكد على أن تعليم تضع على رأس أولوياتها تقديم خدمات تعليمية عالية الجودة للجميع وبأسعار معقولة. وتجدر الإشارة إلى أن ذلك النمو القوي للإيرادات قد انعكس مردوده الإيجابي على مستويات الربحية بالشركة، فقد بلغت الأرباح التشغيلية المعدلة قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك (قبل احتساب البنود غير المتكررة) بمعدل نمو سنوي ٤٢,٣٪ ليصل إلى ٣٤٠,٨ مليون جنيه خلال عام ٢٠٢١/٢٠٢٠ مقابل ٢٣٩,٥ مليون جنيه خلال العام السابق. وبأني ذلك على الرغم من ارتفاع التكاليف التشغيلية والمصروفات العمومية والإدارية، وهو ما يبرهن قدرة الشركة على تنمية الإيرادات وبالتالي تحقيق معدلات ربحية قوية. بعد تجنب المصروفات غير المتكررة، شهدت الشركة ارتفاع صافي الربح بمعدل سنوي ٦٨,٧٪ ليبلغ ٢٤٣,٠ مليون جنيه، مصحوباً بوصول هامش صافي الربح إلى ٤٠,٤٪.

وفي هذا السياق، أوضح محمد الرشيدى العضو المنتدب لشركة تعليم لخدمات الإدارة، أنه مع انتهاء العام الدراسي، يمكن القول إن الشركة تمكنت من تحقيق العديد من الإنجازات والعلامات الفارقة في مسيرتها على مدار العام. ففي شهر أبريل من عام ٢٠٢١، قامت الشركة بإتمام عملية الطرح الأولي في البورصة المصرية، حيث تمت تغطية الاكتتاب ٢٩ مرة بعد أن لاقى اهتماماً كبيراً وجذب مجموعة واسعة ومتنوعة من المستثمرين. وأضاف أن الإقبال على الطرح العام للشركة يعكس الثقة الكبيرة من جانب المستثمرين في نموذج الأعمال القائم على منصة أكاديمية فريدة فضلاً عن الخدمات المميزة التي تقدمها الشركة، بالإضافة إلى تعزيز قدرة الشركة على جذب رؤوس الأموال، وتوسيع قاعدة المساهمين، وعلاوة على تحسين قدرتنا على تطوير أطر الحوكمة بما يتماشى مع أفضل الممارسات العالمية.

وأشار الرشيدى إلى أن المؤشرات المالية والتشغيلية التي حققتها الشركة على مدار العام تجاوزت جميع التوقعات، وذلك بعد أن نجحت الشركة في تحقيق نتائج قياسية خلال عام ٢٠٢١/٢٠٢٠، حيث قفزت الإيرادات بمعدل سنوي ٣٣,٧٪ لتسجل ٦٠٢,١ مليون جنيه، وذلك على خلفية النمو القوي لرسوم قيد الطلاب بجامعة النهضة بني سويف، والزيادات المدروسة بعناية في مصروفات التعليم، بالإضافة إلى افتتاح كلية العلاج الطبيعي في جامعة النهضة بني سويف. وبعد استبعاد مصاريف الطرح غير المتكررة، ارتفعت الأرباح التشغيلية قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك بمعدل سنوي ٤٢,٣٪ لتسجل ٣٤٠,٨ مليون جنيه مع تسجيل هامش الأرباح التشغيلية بنسبة ٥٦,٦٪ خلال عام ٢٠٢١/٢٠٢٠، بينما ارتفع صافي الربح بنسبة ٦٨,٧٪ ليصل إلى ٢٤٣,٠ مليون جنيه ووصول هامش الربح إلى ٤٠,٤٪.

وأضاف الرشيدى أن الشركة أحرزت تقدماً ملحوظاً فيما يتعلق بالتوسعات المخططة في جامعة النهضة بني سويف، حيث بدأت الأعمال الإنشائية في الحرم الجامعي الثاني وسيداً قريباً في المباني الجديدة لكليتي الآداب والهندسة المعمارية، كما حصلنا على الموافقات اللازمة لزيادة عدد الطلاب في كليات العلاج الطبيعي وعلوم الحاسب والهندسة. وتؤكد الشركة على التزامها بتزويد الطلاب بأفضل الخبرات سواء الأكاديمية أو غير الأكاديمية، حيث قامت بتوقيع اتفاقية شراكة أكاديمية جديدة مع جامعة شمال كنتاكي (NKU) والتي ستنجح لطلاب الجامعة المؤهلين بالانتقال إلى جامعة شمال كنتاكي في السنوات الثالثة أو الرابعة من الدراسة والحصول على شهادات مشتركة من كلا المؤسسات. وتتضمن الاتفاقية خلال المرحلة الحالية طلاب كلية إدارة الأعمال بجامعة النهضة بني سويف، مع إمكانية ضم كليتي الهندسة وعلوم الحاسب خلال الفترة المقبلة. وفي الوقت ذاته، انتهت الشركة من أعمال التصميم الخاصة بالمؤسسة الجديدة، جامعة باديا، كما قمنا بتقديم ملف ترخيص شامل. وقامت تعليم أيضاً بضخ أول دفعة من رأس مال الشركة المؤسسة لجامعة باديا، والتي أبرمت اتفاقية لشراء قطعة أرض مع شركة بالم هيلز، شريك في جامعة باديا.

وعبر الرشيدى عن ثقته في مستقبل الشركة وقدرتها على الاستفادة من نموذج أعمالها ومنصتها المتطورة لخدمة المجتمع وذلك عبر تقديم خدمات تعليمية عالية الجودة قائمة على تطوير المهارات وهو ما سيعود بالمنفعة المستدامة على الطلاب. وتأكيداً على إيماننا بقدرة تعليم على ترسيخ مكانتها الرائدة لتصبح أفضل مجموعة خدمات تعليمية في مصر، والقيمة الكبيرة الكامنة في أسهم الشركة خلال الوقت الحالي، وافق مجلس الإدارة على برنامج إعادة شراء أسهم الشركة. سوف تقوم الشركة بإعادة شراء الأسهم خلال فترات متتابعة في الفترة المقبلة من خلال السوق المفتوح، على أن يخضع هذا لظروف السوق والظروف التشغيلية للشركة، والسيولة النقدية المتاحة، والمتطلبات المالية للأغراض المختلفة الأخرى، واللوائح التنظيمية، وغيرها من العوامل ذات العلاقة. واختتم الرشيدى بأن الشركة سوف تسعى دوماً إلى استكشاف فرص جديدة للاستثمار في شتى أنحاء مصر، وبحث مقترحات لتوسيع قاعدة أصول الشركة بما يحقق أهداف الربحية والتنمية المستدامة.

للاطلاع على تقرير النتائج المالية بالكامل والقوائم المالية للشركة عن الفترة المالية المنتهية في ٣١ أغسطس ٢٠٢١، يرجى زيارة الموقع الإلكتروني: www.taaleem.me

—نهاية البيان—

عن شركة تعليم لخدمات الإدارة

تأسست شركة تعليم لخدمات الإدارة عام ٢٠١٥، وهي شركة رائد في تقديم خدمات التعليم الجامعي بالسوق المصرية كما أنها الشركة الوحيدة التي تقدم خدمات التعليم المتكاملة بقطاع التعليم. وتدير الشركة منصة تعتمد نموذجًا قائمًا على التطوير المستدام على أصعدة مختلفة، وتتيح تلك المنصة للشركة جمع أدوات متنوعة، واستغلال اقتصاديات الحجم، وتحقيق التكامل بين الكيانات التابعة، بما ينعكس على جودة وكفاءة التعليم الذي تقدمه المؤسسات الأكاديمية في الشركة حتى يكتسب الطلاب المهارات اللازمة لتحقيق أهدافهم المستقبلية في حياتهم العملية. وقد نجح نموذج الشركة في إظهار قدرته على خلق قيمة مستدامة بعد النجاح الذي حققته جامعة النهضة بني سويف باعتباره باكورة مشروعات الشركة. كما تفرد الجامعة بتقديم خدماتها بأبرز المواقع الاستراتيجية في مصر التي لا تحظى بالتغطية المناسبة لخدمات التعليم الجامعي رغم ما تتميز به من كثافة سكانية عالية، وتقوم الشركة بتوفير خدمات تعليمية عالية الجودة قائم على تنمية المهارات بأسعار تنافسية. وتقوم الشركة حاليًا بالأعمال الإنشائية لجامعة «باديا» بمنطقة غرب القاهرة، وذلك بالتعاون مع المطور العقاري شركة بالم هيلز وهي إحدى الشركات الرائدة في قطاع التطوير العقاري بمصر. وتعكف الشركة على استكشاف الفرص الاستثمارية الجديدة التي تساهم في تحقيق النمو المستدام سواء عبر عمليات الدمج أو الاستحواذ أو إطلاق مشروعات جديدة لتضيف المزيد من الإنجازات إلى سجلها الحافل بالنجاحات.

للمزيد من المعلومات يرجى زيارة الموقع الإلكتروني: www.taaleem.me

للاستعلام والتواصل:

أحمد زايد

رئيس قطاع علاقات المستثمرين

بريد إلكتروني: IR@taaleem.me

الموقع الإلكتروني: <https://www.taaleem.me>

التوقعات المستقبلية

يحتوي هذا البيان على توقعات مستقبلية، والتوقع المستقبلي هو أي توقع لا يتصل بوقائع أو أحداث تاريخية، ويمكن التعرف عليه عن طريق استخدام مثل العبارات والكلمات الآتية "وفقا للتقديرات"، "تهدف"، "مرتبب"، "تقدر"، "تتحمل"، "تعتقد"، "قد"، "التقديرات"، "تفترض"، "توقعات"، "تعتزم"، "ترى"، "تخطط"، "ممكّن"، "متوقع"، "مشروعات"، "ينبغي"، "على علم"، "سوف"، أو في كل حالة، ما يفيها أو تعبيرات أخرى مماثلة التي تهدف إلى التعرف على التوقع باعتباره مستقبلي. هذا ينطبق، على وجه الخصوص، إلى التوقعات التي تتضمن معلومات عن النتائج المالية المستقبلية أو الخطط أو التوقعات بشأن الأعمال التجارية والإدارة، والنمو أو الربحية والظروف الاقتصادية والتنظيمية العامة في المستقبل وغيرها من المسائل التي تؤثر على الشركة.

التوقعات المستقبلية تعكس وجهات النظر الحالية لإدارة الشركة ("الإدارة") على أحداث مستقبلية، والتي تقوم على افتراضات الإدارة وتتطوي على مخاطر معروفة وغير معروفة ومجهولة، وغيرها من العوامل التي قد تؤثر على أن تكون نتائج الشركة الفعلية أو أداءها أو إنجازاتها مختلفا جوهريا عن أي نتائج في المستقبل، أو عن أداء الشركة أو إنجازاتها الواردة في هذه التوقعات المستقبلية صراحة أو ضمنا. قد يتسبب تحقق أو عدم تحقق هذا الافتراض في اختلاف الحالة المالية الفعلية للشركة أو نتائج عملياتها اختلافا جوهريا عن هذه التوقعات المستقبلية، أو عدم توافق التوقعات سواء كانت صريحة أو ضمنية.

تخضع أعمال الشركة لعدد من المخاطر والشكوك التي قد تتسبب في اختلاف التوقع المستقبلي أو التقدير أو التنبؤ اختلافا جوهريا عن الأمر الواقع. المعلومات والآراء الواردة في هذا العرض التقديمي يعتد بها فقط كما في تاريخ إصدارها، لكنها قد تخضع للتغيير دون إشعار مسبق. ولا تتعهد الشركة بأي التزام فيما يخص مراجعة أو تحديث أو تأكيد أو الاعلان عن أي تعديلات على أي من التصريحات التطلعية لتعكس الأحداث التي تتم أو الظروف التي تنشأ فيما يتعلق بمضمون هذا البيان.